François Lovo

PARCOURS DE FORMATION

Entrepreneur confirmé

Consolider votre modèle économique, fidéliser avec éthique, auditer votre conformité et structurer votre développement.

DURÉE
7 jours · 49 h

TARIF
1 490 € TTC

PROCHAINE SESSION
du 17 avril au 10 juin 2027

PARCOURS DE FORMATION

Entrepreneur confirmé

Ce que vous obtenez

- Prévisionnel
- Parcours client
- Auto-audit et corrections
- Stratégie 12 mois
- Un travail mené sur votre propre activité, pas sur un cas d'école
- Des documents utilisables dès la fin de la formation
- Un cadre réglementaire respecté : aucune promesse de résultat

DURÉE	TARIF	NIVEAU	LIVRABLES
7 jours · 49 h	**1 490 € TTC**	**Confirmé**	**Prévisionnel, parcours client, auto-audit et corrections, stratégie 12 mois**

En résumé

Consolider votre modèle économique, fidéliser avec éthique, auditer votre conformité et structurer votre développement.

- Des tarifs, une offre et un prévisionnel solides
- Une activité auditée et à jour
- Une stratégie à douze mois

Public et prérequis

Public. Praticiens installés, avec une activité en cours.

Prérequis. Une activité en cours depuis au moins un an est recommandée.

Pour qui, pour qui pas, pourquoi ici

CETTE FORMATION EST FAITE POUR VOUS SI

Praticiens installés, avec une activité en cours.

ELLE N'EST PAS FAITE POUR VOUS

- Si vous n'êtes pas encore installé.
- Si vous n'avez pas de temps à consacrer à votre propre structuration.

Pourquoi ici. Quatre modules pour consolider un cabinet qui tourne déjà : tarifs, clientèle, conformité, stratégie. Plus cohérent, et moins cher, que quatre modules pris séparément.

Par qui. Je suis naturopathe depuis plus de quinze ans. Ancien formateur et responsable du centre de formation chez Siemens France, je transmets ce que je pratique chaque jour, au Nectarium et en visio. Mon parcours

Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, vous serez en mesure de :

- Fixer vos tarifs et piloter votre rentabilité
- Concevoir un parcours client respectueux
- Auditer et corriger votre conformité
- Construire une stratégie à douze mois

Programme détaillé

M7 · 2 JOURS · 14 H · 490 € TTC

Tarifs, rentabilité et stratégie commerciale

Fixer vos tarifs avec méthode, comprendre vos coûts et construire une offre lisible.

Livrable : Prévisionnel.

M8 · 1 JOUR · 7 H · 250 € TTC

Développer sa clientèle et fidéliser avec éthique

Accueillir, accompagner et rester en lien sans pression commerciale.

Livrable : Parcours client.

M9 · 2 JOURS · 14 H · 590 € TTC

Auditer la conformité de son activité

Passer votre activité et vos supports au crible, avec une méthode claire, et corriger ce qui doit l'être.

Livrable : Auto-audit et corrections.

M10 · 2 JOURS · 14 H · 490 € TTC

Passer du cabinet à l'entreprise structurée

Structurer ce qui fonctionne : organisation, offres, équipe éventuelle, vision à douze mois.

Livrable : Stratégie 12 mois.

Méthodes pédagogiques

Apports courts, cas pratiques sur votre propre activité, ateliers d'écriture et de construction, retours individualisés, outils prêts à l'emploi remis à chaque participant.

Évaluation des acquis

Évaluation continue par la mise en pratique : chaque séquence produit un élément concret de votre dossier. Un temps de restitution en fin de formation permet de vérifier l'acquisition des objectifs. Une attestation de fin de formation est remise.

Modalités, effectif et accessibilité

Présentiel, en petit groupe, au Nectarium, 4 rue du Centre Bourg, 69720 Saint-Laurent-de-Mure. Les dates et l'effectif sont communiqués par Nectarium à l'ouverture de chaque session.

Chaque formation peut être adaptée aux situations de handicap ou aux besoins particuliers. Écrivez-nous avant l'inscription pour étudier ensemble les aménagements possibles.

Intervenant

François Lovo, naturopathe, praticien depuis plus de quinze ans, formateur auprès de thérapeutes (marque, communication, visibilité, structuration d'activité). Il exerce au Nectarium à Saint-Laurent-de-Mure.

Dates

du 17 avril au 10 juin 2027, au Nectarium à Saint-Laurent-de-Mure.

- M7 : samedi 17 et dimanche 18 avril 2027
- M8 : mercredi 21 avril 2027
- M9 : samedi 5 et dimanche 6 juin 2027
- M10 : mercredi 9 et jeudi 10 juin 2027

Tarif et conditions de règlement

1 490 € TTC par participant. Acompte à la confirmation : **447 € TTC** (30 % du prix), demandé après le délai de rétractation.

- Le contrat de formation est signé avant toute inscription définitive et avant tout versement.
- Délai de rétractation : 10 jours à compter de la signature du contrat, sans motif (article L6353-5 du Code du travail, lorsque la formation est financée par la personne elle-même). Aucune somme n'est demandée pendant ce délai.
- Acompte : après ce délai, un acompte de 30 % du prix, au maximum, est demandé pour confirmer la place (article L6353-6). Son montant est indiqué sur chaque fiche.
- Solde : le solde est réglé selon l'échéancier prévu au contrat, au plus tard le premier jour de la formation.
- Annulation ou abandon : au-delà du délai de rétractation, les conditions sont précisées dans le contrat remis par Nectarium. En cas d'interruption pour force majeure, seules les prestations effectivement dispensées sont dues (article L6353-7).
- Si Nectarium annule ou reporte une session, les sommes versées sont intégralement remboursées ou reportées sur la nouvelle date, au choix du participant.
- Les prix sont indiqués toutes taxes comprises (TTC).

Modules séparés : 1 820 € TTC. Parcours : 1 490 € TTC.

ORGANISME ORGANISATEUR

Nectarium, société dirigée par Laurent Belle-Perat, assure la communication commerciale, les inscriptions, la contractualisation, la facturation et les encaissements. La conception et l'animation sont assurées par François Lovo, via la SARLU François Lovo.

Programme détaillé et dates : francoislovo.fr/formations

Ces formations s'adressent aux professionnels. Elles ne sont ni certifiantes, ni diplômantes, ne sont pas présentées comme éligibles à un financement public et ne garantissent aucun résultat commercial. Les archétypes sont utilisés uniquement comme outil de stratégie de marque, d'identité visuelle et rédactionnelle : ils ne constituent pas un diagnostic psychologique.