François Lovo

MODULE M6

Outiller et automatiser son cabinet

Choisir peu d'outils, automatiser ce qui est répétitif et garder l'accueil, l'écoute et le suivi pour vous.

DURÉE

2 jours · 14 h

TARIF

390 € TTC

PROCHAINE SESSION

mercredi 14 et jeudi 15 avril 2027

MODULE M6

Outiller et automatiser son cabinet

Ce que vous obtenez

- La carte de vos tâches répétitives, avec ce qui reste humain
- Votre plan d'automatisation, étape par étape
- Un agenda en ligne et une facturation choisis selon vos critères
- Vos modèles de rappels, formulaires et réponses types
- Un travail mené sur votre propre activité, pas sur un cas d'école
- Des documents utilisables dès la fin de la formation
- Un cadre réglementaire respecté : aucune promesse de résultat commercial

DURÉE	TARIF	NIVEAU	LIVRABLES
2 jours · 14 h	**390 € TTC**	**Tous niveaux**	**Plan d'automatisation, carte de vos outils, modèles de rappels et de réponses**

En résumé

Choisir peu d'outils, automatiser ce qui est répétitif et garder l'accueil, l'écoute et le suivi pour vous.

- Une vue claire de vos tâches répétitives et de ce qui reste humain
- Un agenda en ligne, des rappels et une facturation choisis selon vos critères
- Un plan de mise en place par étapes, tenable seul

Public et prérequis

Public. Praticiens qui perdent du temps en administratif ou qui se perdent dans les outils.

Prérequis. Savoir utiliser un ordinateur et un navigateur.

Avant de choisir

CETTE FORMATION EST FAITE POUR VOUS SI

Praticiens qui perdent du temps en administratif ou qui se perdent dans les outils.

ELLE N'EST PAS FAITE POUR VOUS

- Si vous voulez remplacer la relation par des automatismes.
- Si vous cherchez un logiciel imposé : on part de vos besoins et de vos critères.

Pourquoi ici. On repère ce qui vous fait perdre du temps, on choisit peu d'outils et on garde l'accueil et le suivi pour vous. Vous repartez avec un plan que vous pouvez dérouler seul.

Par qui. Je suis naturopathe depuis plus de quinze ans. Ancien formateur et responsable du centre de formation chez Siemens France, je transmets ce que je pratique chaque jour, au Nectarium et en visio. Mon parcours

Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, vous serez en mesure de :

- Cartographier vos tâches répétitives et choisir ce qui s'automatise
- Choisir un agenda en ligne et une facturation adaptés à votre cabinet
- Comprendre les bases d'une newsletter et d'une présence sur les réseaux, dans le respect de la déontologie et du RGPD
- Rédiger votre plan d'automatisation et de mise en place

Programme détaillé

JOUR 1

Du temps pour la relation

Cartographier votre semaine. Où part le temps.

Ce qui s'automatise. Prise de rendez-vous, rappels, formulaires, facturation.

Ce qui reste humain. Accueil, écoute, suivi.

Votre plan d'automatisation. Outils, étapes, délais, vigilance RGPD.

JOUR 2

Des outils au service de la relation

La carte de vos outils. Ce que vous utilisez, ce qui manque, ce qui est en trop.

Agenda en ligne et rappels. Critères de choix, informations demandées aux clients, vigilance sur les données de santé.

Facturation et suivi. Mentions obligatoires, modèles, questions à poser à votre comptable.

Emailing et réseaux sociaux. Constituer une liste dans le respect du RGPD, rythme tenable, formulations conformes.

Votre plan de mise en place. Ordre des étapes, temps à prévoir, premiers réglages.

Méthodes pédagogiques

Apports courts, cas pratiques sur votre propre activité, ateliers d'écriture et de construction, retours individualisés, outils prêts à l'emploi remis à chaque participant.

Évaluation des acquis

Évaluation continue par la mise en pratique : chaque séquence produit un élément concret de votre dossier. Un temps de restitution en fin de formation permet de vérifier l'acquisition des objectifs. Une attestation de fin de formation est remise.

Après la formation et garantie

Un point à J+30 pour relire votre livrable avec vous.

Garantie de reprise. Si, à J+30, votre livrable principal n'est pas en place malgré votre travail, nous reprenons une demi-journée avec vous, sans frais. Conditions : avoir suivi la formation en entier et nous transmettre votre livrable. Précisions au contrat remis par Nectarium.

Modalités, effectif et accessibilité

Présentiel, en petit groupe (jusqu'à 12 personnes), au Nectarium, 4 rue du Centre Bourg, 69720 Saint-Laurent-de-Mure. Les dates et l'effectif sont communiqués par Nectarium à l'ouverture de chaque session.

Chaque formation peut être adaptée aux situations de handicap ou aux besoins particuliers. Écrivez-nous avant l'inscription pour étudier ensemble les aménagements possibles.

Intervenant

François Lovo, naturopathe, praticien depuis plus de quinze ans, formateur auprès de thérapeutes (marque, communication, visibilité, structuration d'activité). Il exerce au Nectarium à Saint-Laurent-de-Mure.

Dates

mercredi 14 et jeudi 15 avril 2027, au Nectarium à Saint-Laurent-de-Mure.

Tarif et conditions de règlement

390 € TTC par participant. Acompte à la confirmation : **117 € TTC** (30 % du prix), demandé après le délai de rétractation.

- Le contrat de formation est signé avant toute inscription définitive et avant tout versement.
- Délai de rétractation : 10 jours à compter de la signature du contrat, sans motif (article L6353-5 du Code du travail, lorsque la formation est financée par la personne elle-même). Aucune somme n'est demandée pendant ce délai.
- Acompte : après ce délai, un acompte de 30 % du prix, au maximum, est demandé pour confirmer la place (article L6353-6). Son montant est indiqué sur chaque fiche.
- Solde : le solde est réglé selon l'échéancier prévu au contrat, au plus tard le premier jour de la formation.
- Annulation ou abandon : au-delà du délai de rétractation, les conditions sont précisées dans le contrat remis par Nectarium. En cas d'interruption pour force majeure, seules les prestations effectivement dispensées sont dues (article L6353-7).
- Si Nectarium annule ou reporte une session, les sommes versées sont intégralement remboursées ou reportées sur la nouvelle date, au choix du participant.
- Les prix sont indiqués toutes taxes comprises (TTC).

ORGANISME ORGANISATEUR

Nectarium, société dirigée par Laurent Belle-Perat, assure la communication commerciale, les inscriptions, la contractualisation, la facturation et les encaissements. La conception et l'animation sont assurées par François Lovo, via la SARLU François Lovo.

Programme détaillé et dates : francoislovo.fr/formations

Ces formations s'adressent aux professionnels. Elles ne sont ni certifiantes, ni diplômantes, ne sont pas présentées comme éligibles à un financement public et ne garantissent aucun résultat commercial. Les archétypes sont utilisés uniquement comme outil de stratégie de marque, d'identité visuelle et rédactionnelle : ils ne constituent pas un diagnostic psychologique.